6 вопросов Сократа, или как сохранить внимание слушателя более 15 минут

13.02.2017 [*Переговоры и совещания*](http://www.knigikratko.ru/news/peregovoty-i-sovechania)

Слушатели не смогут сохранять внимание больше 15 минут, если их периодически не «встряхивать». Имеются в виду не физические упражнения, достаточно задавать вопросы, которые оживят мыслительный процесс. Непревзойдённым мастером вести диалоги ,был и остаётся Сократ. Он отлично умел задавать вопросы. Расскажем о его знаменитых 6 вопросах для поддержания дискуссии.

1. **«Скажите еще»**(чтобы начать дискуссию и прояснить мнение оппонента)

* *«Что вы думаете об этом?»*
* *«Что это означает?»*

1. **Вызов предпо­ложениям аудитории**

* *«Это всегда так?»*
* *«Когда еще это работает?»*
* *«Когда это не работает?»*

1. **Проверка правомочности ар­гументов**

* *«Откуда вы знаете, что это так?»*
* *«Каковы причины этого?»*

1. **Поиск альтернативной точки зрения**

* *«Что бы сказал на это ребенок/менеджер/человек со сто­роны?»*
* *«Какие контраргументы можно привести?»*

1. **Выяснение последствий**

* *«Что произошло бы, если…?»*
* *«Как это нам поможет?»*

1. **Анализ вопросов**: позвольте аудитории оценить, на­сколько актуальна и полезна для них эта дискуссия

* *«Как вы думаете, почему я задаю этот вопрос?»*
* *«Почему этот вопрос важен?»*

Подробнее о том, как научиться выступать перед любой аудиторией, читайте в обзоре по книге [Сары Ллойд-Хьюз «Как стать блестящим оратором. Любая аудитория, любая ситуация»](http://www.knigikratko.ru/books/lichnaya-effektivnost/kak-stat-blestiachim-oratoram-hughs).